**Doka, c’est désormais le coffrage ET les échafaudages**

**Un partenariat stratégique conclu avec AT-PAC permet d’associer la présence internationale de l’une et la longue expérience de l’autre en matière d’échafaudages**

**Doka propose désormais des solutions de coffrage ET des échafaudages. Mais ce n’est pas qu’une simple question de produits. Des solutions et des services bien conçus, de la planification aux formations en passant par l’ingénierie, tel est le secret pour assurer un niveau élevé de transparence dans les projets complexes de construction, d’optimisation des flux de marchandises et de réduction des coûts.**

La prise de participation de Doka au capital du fabricant d’échafaudages américains AT-PAC donne naissance à un ensemble international solide associant le réseau de distribution international de la première au savoir-faire en matière d’échafaudages, acquis par la seconde au fil de plusieurs décennies. À l’avenir, Doka se présentera comme un fournisseur complet de solutions dans les domaines du coffrage ET des échafaudages, et ce tant sur le segment de la vente que sur celui de la location.

*« Avec ce partenariat stratégique, nous proposons bien plus que de simples échafaudages. Comme nous le faisons dans le domaine du coffrage depuis des décennies, nous allons désormais également proposer à nos clients des solutions d’échafaudage bien pensées ainsi qu’un ensemble de services liés aux échafaudages »*, a déclaré Harald Ziebula, PDG de Doka.

Jeff Davis – PDG d’AT-PAC à propos de la prise de participation : *« Avec Doka, nous disposons désormais d’un solide partenaire dans le secteur de la construction.* *Pour nos clients, ce partenariat signifie avant tout qu’ils pourront désormais tout obtenir auprès du même fournisseur. »*

**Ringlock - Bien plus qu’un simple échafaudage**

Outre l’excellente qualité d’exécution et la disponibilité de Ringlock dans le monde entier, les clients profitent avant tout d’un service de gestion de chantier numérique complet, gage d’une plus grande transparence, d’une meilleure coordination des ressources et d’une meilleure rentabilité. Le réseau international de Doka permet par ailleurs de répondre aux besoins individuels des clients et aux spécificités régionales.

**Doka, c’est désormais le coffrage ET les échafaudages**

Avec ce partenariat stratégique conclu avec AT-PAC, Doka accède au marché international des échafaudages en plus du business model éprouvé du coffrage. Un jalon clé dans la stratégie de croissance de Doka, puisqu’il lui ouvre un marché et un segment de clientèle jusqu’à maintenant inexploré : l’industrie. Harald Ziebula – PDG de Doka *: « Cela complète parfaitement l’activité de coffrage et nous offre un pilier supplémentaire. Ce secteur d’activité est plus stable et offre en permanence des opportunités de croissance ».*



**Doka\_AT-PAC\_1 :**Le partenariat stratégique conclu avec AT-PAC ouvre à Doka un marché et un segment de clientèle non exploité auparavant.



**Doka\_AT-PAC\_2 :**Doka offre bien plus que de simples échafaudages : l’entreprise est désormais synonyme de solutions bien conçues et de services sur le marché de l’échafaudage.

**Doka\_AT-PAC\_3 :**Les clients profitent notamment d’un système de gestion de chantier numérique complet qui renforce la transparence, optimise la coordination des ressources et permet une meilleure rentabilité pour chaque projet de construction d’échafaudage.



Crédits photos : AT-PAC

**À propos d’AT-PAC :**

AT-PAC fait partie des entreprises leaders du segment des échafaudages haut de gamme, en vente comme en location. Avec 200 collaborateurs répartis dans le monde entier, 17 succursales et une expérience de 25 ans, AT-PAC propose des solutions d’échafaudage bien conçues, de la planification à la production en passant par les formations et solutions sur mesure.

**À propos de Doka :**

Doka fait partie des leaders mondiaux du développement, de la fabrication et de la commercialisation de coffrages pour tous les domaines de la construction. Avec plus de 160 sites de distribution et de logistique dans plus de 70 pays, Doka dispose d’un réseau commercial performant qui lui permet d’offrir la garantie d’une mise à disposition rapide et professionnelle du matériel et de l’assistance technique. Doka est une entreprise du groupe Umdasch et emploie 7 400 collaboratrices et collaborateurs dans le monde.

Contact presse :

**Doka**

Michael Fuker

Responsable des relations publiques

**T. mobile** +43/664/9610657

[press@doka.com](mailto:press@doka.com)

www.doka.com